

Directeur(trice) Commercial F/H

Description

Skreen Talent, cabinet de recrutement spécialisé, recherche pour **son client**, spécialiste des ingrédients pour l'agroalimentaire et la cosmétique bio, un(e) **Directeur(trice) Commercial**.

Votre mission principale sera d'accompagner le CEO dans la croissance de l'entreprise en développant la stratégie commerciale, renforçant la position sur le marché et construisant une équipe commerciale performante.

Responsabilités

- Définir et mettre en œuvre la stratégie commerciale de l'entreprise.
- Superviser et animer l'équipe commerciale pour atteindre les objectifs de vente.
- Recruter, former et motiver une nouvelle équipe.
- Développer de nouveaux partenariats et relations avec les clients.
- Analyser les tendances du marché et adapter les stratégies en conséquence.
- Assurer la satisfaction des clients et la fidélisation de la clientèle.

Qualifications

- Expérience significative dans un poste similaire en commerce, marketing ou domaine connexe.
- Excellentes compétences en gestion d'équipe et en négociation.
- Capacité à travailler de manière autonome et en équipe.
- Excellente connaissance du marché des cosmétiques bio.

Pourquoi rejoindre notre client ?

- Travaillez pour une entreprise agile et innovante, avec une forte culture d'engagement et de qualité.
- Participez à des projets passionnants et contribuez à la croissance de l'entreprise.
- Profitez d'un environnement de travail collaboratif et stimulant.
- Bénéficiez d'une rémunération attractive et d'avantages liés aux résultats collectifs.

Organisme employeur

Skreen Group

Type de poste

Temps plein

Secteur

Agroalimentaire

Lieu du poste

Pays de la Loire

Date de l'annonce

9 décembre 2024