

Senior Account Executive SAAS F/H

Description

Skreen Talent, cabinet de recrutement spécialisé sur les métiers Sales et Marketing, recherche pour son client, une entreprise innovante dans le domaine des logiciels SAAS, un(e) **Senior Account Executive SAAS**.

Objectif Général ??

En tant que Senior Account Executive, vous rejoindrez une équipe de professionnels dévoués, passionnés par les solutions SAAS et déterminés à réussir. Vous jouerez un rôle clé dans la croissance de l'entreprise en identifiant des leads de qualité, en concluant des ventes et en soutenant les clients existants. Vous développerez des stratégies de vente innovantes et communiquerez efficacement la valeur de nos produits aux clients. Vous serez responsable de la gestion d'un portefeuille de clients et de la recherche continue de nouvelles opportunités d'affaires.

Responsabilités

- Comprendre les besoins des clients et les tendances du marché pour adapter les solutions SAAS proposées.
- Présenter et promouvoir les produits SAAS de l'entreprise auprès des prospects et des clients.
- Gérer l'ensemble du cycle de vente, de la prospection à la conclusion des contrats.
- Développer et maintenir des relations à long terme avec les clients pour assurer leur satisfaction et fidélisation.
- Négocier les accords commerciaux et assurer la réalisation des objectifs de vente.
- Participer à des projets internes visant à améliorer continuellement les processus de vente.
- Créer des plans d'affaires détaillés pour atteindre les objectifs de vente prédéfinis.

Qualifications

- Diplôme de Bachelor ou Master en commerce, marketing ou domaine connexe.
- Minimum 5 ans d'expérience en tant que Account Executive dans le domaine des logiciels SAAS.
- Excellentes compétences en communication, tant en français qu'en anglais.
- Capacité à travailler de manière autonome et en équipe.
- Expérience avec des outils CRM tels que Hubspot est un plus.
- Ambitieux, vous vous épanouissez dans un environnement de start-up dynamique.
- Passionné par les solutions technologiques et le secteur SAAS.

Avantages du poste

- Travaillez pour une entreprise innovante et agile, avec une forte culture d'engagement et d'excellence.
- Participez à des projets passionnants et à la croissance rapide de

Organisme employeur
Skreen Talent

Type de poste
Temps plein

Date de début du poste
1/02/2025

Secteur
Sales

Lieu du poste
France Europe
Télétravail depuis: Europe;

Salaire de base
60 € - **Salaire de base**
90 €

Date de l'annonce
12 décembre 2024

l'entreprise.

- Profitez d'un environnement de travail collaboratif et stimulant.
- Bénéficiez d'une rémunération attractive et d'avantages liés aux résultats collectifs.